



成 功

www.docin.com

之 路



何谓成功？

- 当一个人告别人世的时候，

www.docin.com
为他伤心落泪的人的多少。



成功靠谁？

■ 靠自己.

www.docin.com

• 更靠别人.



一、高度的自我价值观

1、推销员：

依靠双手创造财富 → 劳工

双手 + 大脑 → 舵手

双手 + 大脑 + 心灵 → 艺术家

双手 + 大脑 + 心灵 + 双腿 → 营销员

2、人人都是推销员：

3、销售员是一部百科全书：

4、推销员是信心、毅力、知识、能力的象征。



二、正确的销售观念

三、专业化的形象



四、正确的工作观

- 1、一日之计在于昨夜；
- 2、今日事、今日毕；
- 3、充实自己、增长知识；
- 4、与他人分享成果和经验；
- 5、不为一时之利而伤害客户；
- 6、不批评同业；

五、娴熟的销售技巧

- 1、市场拓展;
- 2、接触面谈;
- 3、谈判技巧;
- 4、商品说明;
- 5、促成签约;
- 6、拒绝处理;
- 7、售后服务。



- 
-
- 一个人的成功主要是做人的成功.



做推销就是做——？

www.docin.com



第一印象定乾坤。



如何建立良好的第一印象？

- 抢别人的眼球，
- 再抢别人的心。



取得信任，建立品牌八宝箱。





微笑值千金

倾听第一招

赞美价连城

人品做后盾



短期魅力靠包装
www.docin.com
长期魅力靠内涵



我们的承诺

坚持最大诚信原则，
决不损害客户利益；
坚持保密原则，
决不泄露客户信息；
维护客户合法权益，
杜绝代签名；
坚持公平竞争原则，
决不诋毁同业。